

The background of the image shows a landscape with a clear blue sky. On the left, a white wind turbine is partially visible. In the foreground, there are rows of blue solar panels. In the background, there are green hills and trees.

# SOLANDEO



Ihr Partner für den Smart-Meter-Rollout

Solandeo heute

## Erfolgreich etabliert als führender wMSB für die Energiewende: ca. 13GW an bundesweit betreuter installierter Leistung

Seit 2014 bundesweit aktiv, > 80 Teammitglieder mit Sitz in Berlin

~ 75.000 Messstellen, mit starkem Wachstum

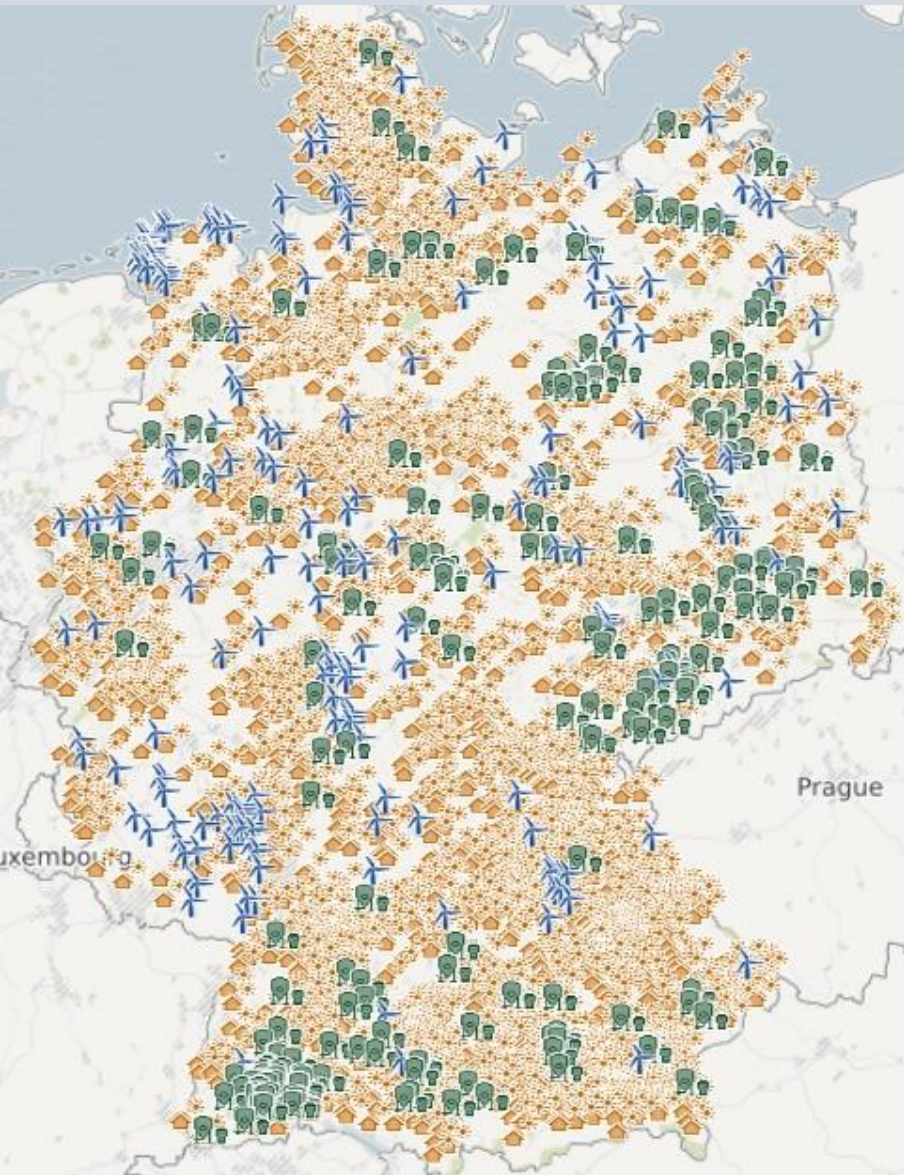
~13 GW betreute dezentrale Erzeugungsleistung,  
von kleinen PV-Anlagen bis zum Offshore Windpark

~20 Millionen Messwerte am Tag, dank Echtzeitmessung<sup>1,2</sup>

Fernsteuerung und Anbindung an > 50 Direktvermarkter / virtuelle Kraftwerke

Enge Zusammenarbeit mit Stadtwerken, u.a. mit 45 VNBs im Rahmen des Redispatch 2.0

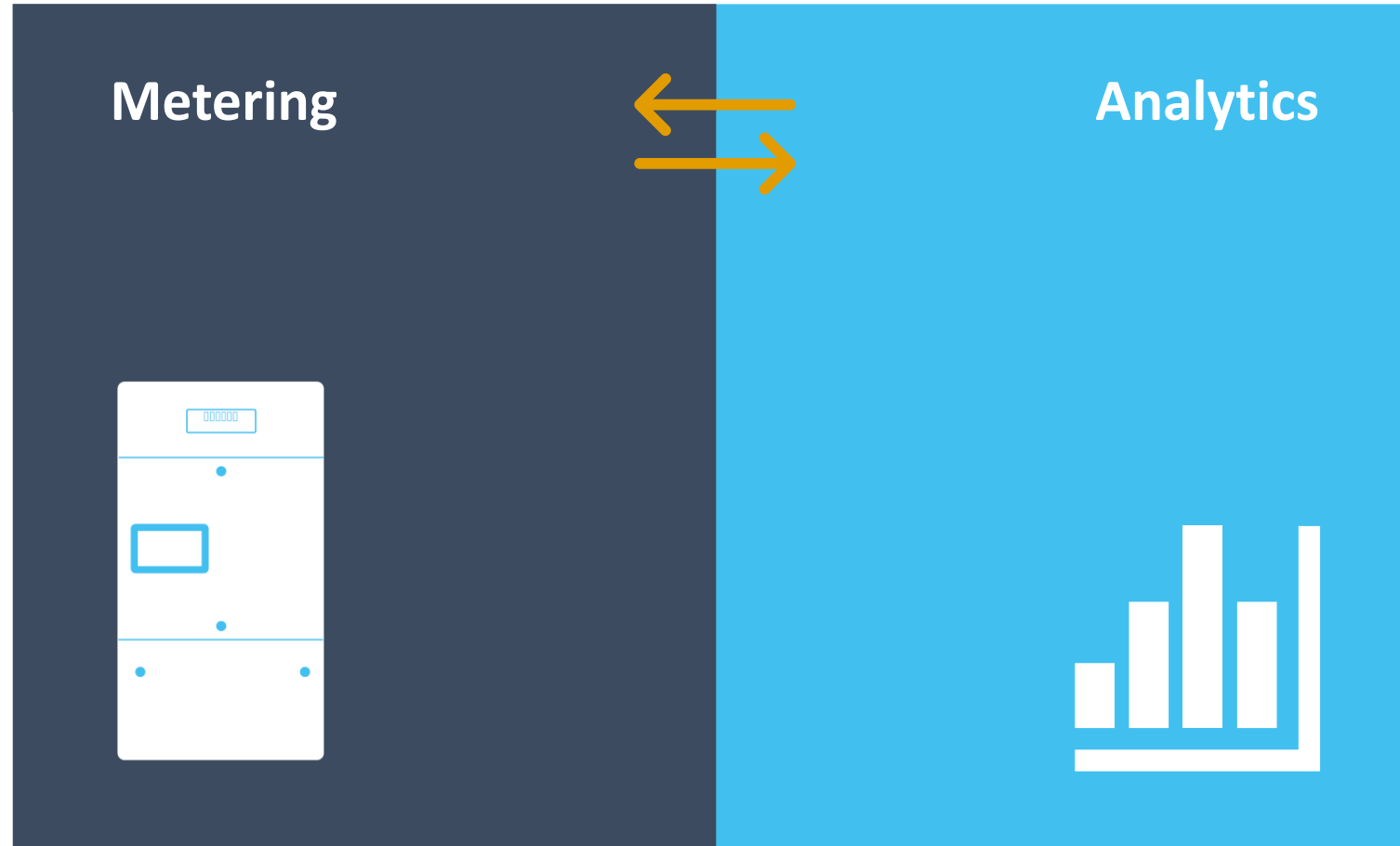
1. Durchschnittliche alle 30-Sek., mittels selbst entwickelter Software für die Zählerfernauslesung 2. Entspricht ca. 200.000 RLM-Messstellen



Beispiel: Onshore Wind, PV und Biogas-/Biomasse Anlagen im Solandeo Metering Portfolio

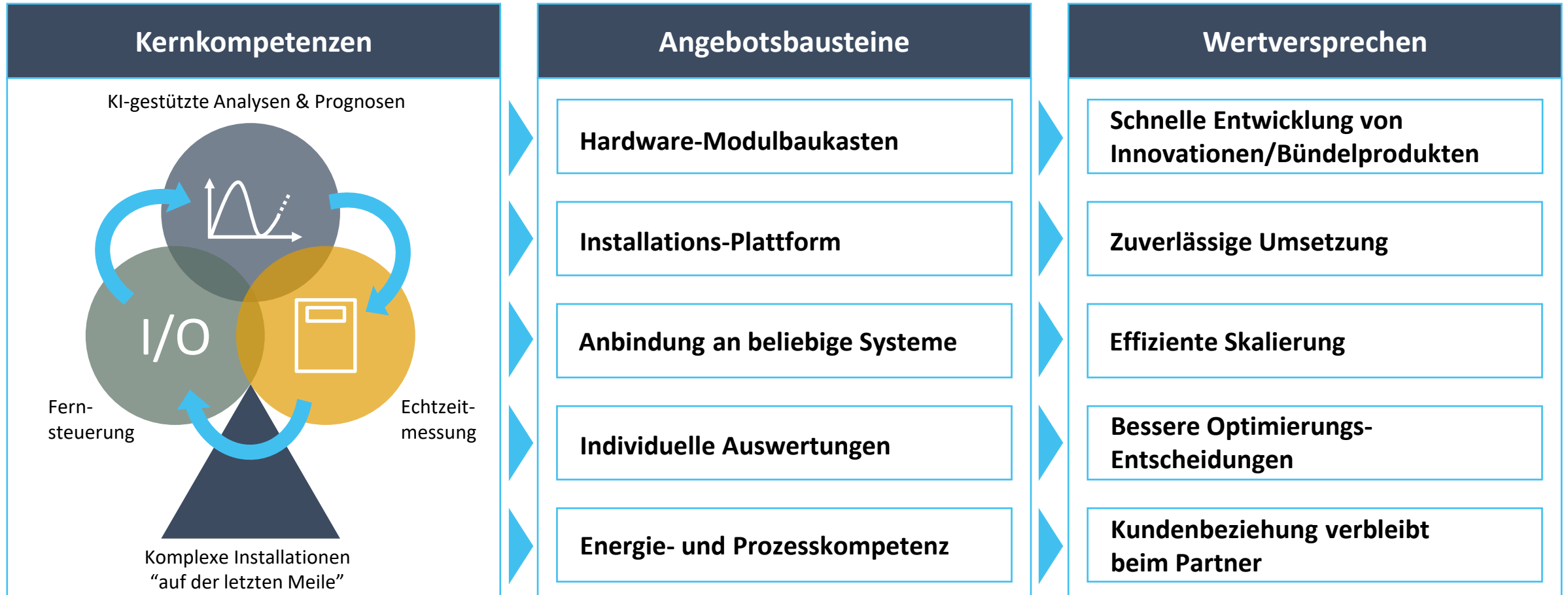
Solandeo heute

## Geschäftsbereiche von Solandeo



Kernkompetenzen + Wertversprechen

**Solandeo hilft seinen Partnern, Innovationen bundesweit schnell und zuverlässig zu skalieren, unter Erfüllung der regulatorischen Vorgaben**



## Ausgewählte Referenzen

**Führende Energieversorger, Netzbetreiber, Anlagenbetreiber und andere Innovatoren setzen bereits auf Lösungen von Solandeo**

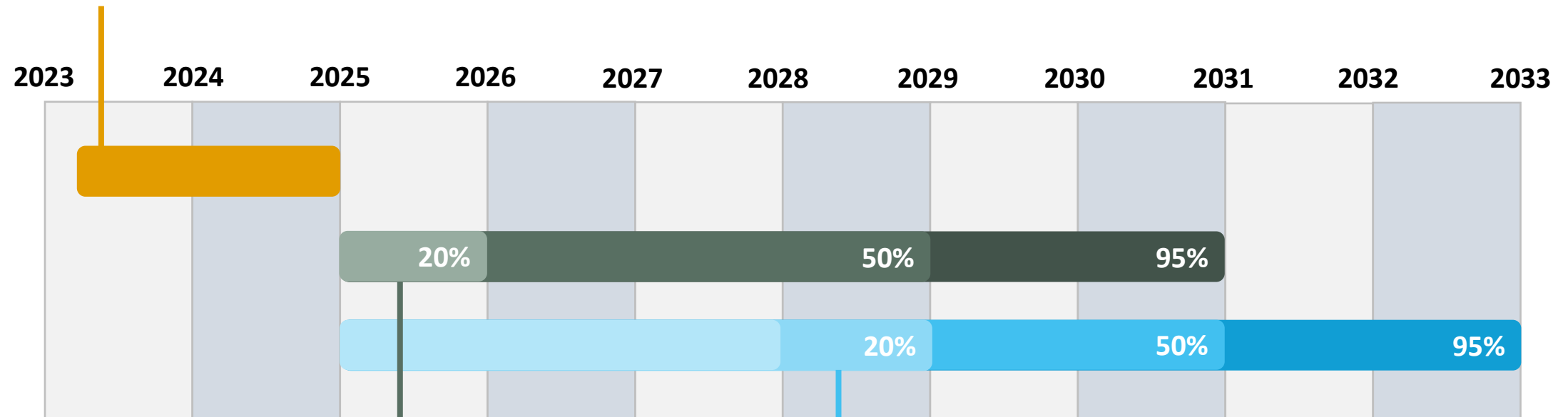
## Gesetzlicher Rollout-Fahrplan

### Der Fahrplan der kommenden Jahre: Erst agil dann Pflicht

#### Agiler Rolloutstart ab sofort

Verbraucher bis 100.000 kWh/Jahr

Erzeuger bis 25 kW installierter Leistung



#### Pflichtrollout iMSys ab 2025

Verbraucher ab 6.000 bis 100.000 kWh/Jahr

Erzeuger von 7 bis 100 kW installierter Leistung

#### Pflichtrollout iRLM ab 2028, zulässig ab 2025

Verbraucher über 100.000 kWh/Jahr

Erzeuger über 100 kW installierter Leistung

Welche Gedanken muss ich mir vor der Planung machen?

## Vorüberlegungen zum eigenen Portfolio

### Portfolio

- ☐ Wie groß ist mein auszustattendes Portfolio an Pflichteinbaufällen?
- ☐ Kann ich das Portfolio in die Rollout-Klassen eingliedern?
- ☐ Sind alle §14a EnWG-Fälle bekannt, auch diejenige die über Hausstrom laufen?
- ☐ Sind mir die genauen Standorte der Messstellen bekannt?
- ☐ Wie ist die Erwartung des Zubaus während des Rollouts?
- ☐ Welche Kriterien entscheiden über die Priorisierung?

Was gibt es zu berücksichtigen?

## Die Anforderungen des Smart-Meter-Rollouts



**IT-Systeme**



**Hardware und Kommunikationsstrecken**



**Logistik**



**Einkauf**



**Installations- und  
Wartungsmanagement**



**Finanzierung**



**Betrieb**

Was gibt es zu berücksichtigen?

## Notwendige Grundgedanken – IT-Systeme



### IT-Systeme

- ☐ Kompatibilität der Bestandssysteme mit iMSys – CRM, EDM, ERP
- ☐ Software für WiM (Wechselprozesse im Messwesen)
- ☐ Software für MDM (Messdatenmanagement)
- ☐ Software für MaKo (Marktkommunikation) – Universalbestellprozess
- ☐ Gateway-Administrator (GWA)
- ☐ aktiver externer Marktteilnehmer (aEMT) – CLS Management
- ☐ Schnittstellen der Systeme

Was gibt es zu berücksichtigen?

## Notwendige Grundgedanken – Hardware

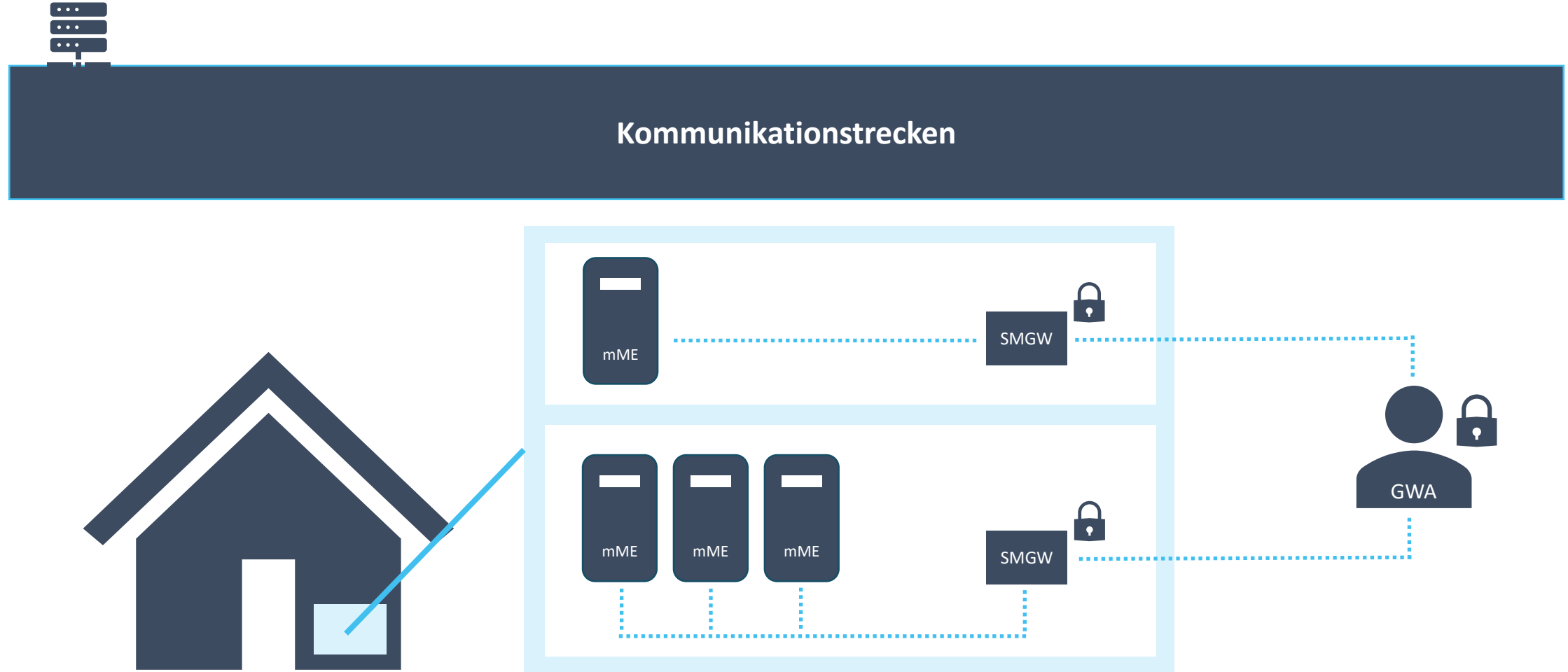


### Hardware

- ☐ Moderne Messeinrichtung (mME)
- ☐ Smart-Meter-Gateway (SMGW) – Grid-Funktionalität
- ☐ Steuereinrichtung (Steuerbox)
- ☐ Zubehör (Antennen, VPN-Devices, etc.)

Was gibt es zu berücksichtigen?

## Notwendige Grundgedanken – Kommunikationsstrecken (mME – SMGW – GWA)



Was gibt es zu berücksichtigen?

## Notwendige Grundgedanken – Logistik



### Logistik

- ☐ Lagerbefähigung für SiLKe
- ☐ Mitarbeiterbefähigung für SiLKe
- ☐ Mengen- und Lagerplanung
- ☐ Zentrale oder dezentrale Lagerhaltung

Was gibt es zu berücksichtigen?

## Notwendige Grundgedanken – Installations- und Wartungsmanagement



### Installations- und Wartungsmanagement

- ☐ Anzahl und Verteilung Installateure
- ☐ Ressourcenplanung für Rollout entsprechend gesetzlichen Pflichten
- ☐ Befähigung der Installateure – SiMon & SiLKe
- ☐ Steuerung der Installationsprozesse und Kundentermine

Was gibt es zu berücksichtigen?

## Notwendige Grundgedanken – Finanzierung



### Finanzierung

- ☐ Umgang mit Kapitalbindung
- ☐ Cashflow-Planung
- ☐ Umgang mit gestiegenen Zinsen
- ☐ Möglichkeit der Umlage auf Netzentgelte

Was gibt es zu berücksichtigen?

## Notwendige Grundgedanken – Betrieb



### Betrieb

- ☐ Einsatz der Kommunikationsstrecken
- ☐ Datenübertragung sicherstellen
- ☐ Marktkonformer Datenversand mit entsprechenden Tarifierungsfällen (TAFs)
- ☐ Entstörungsmanagement
- ☐ Updateprozesse

Was gibt es zu berücksichtigen?

## Notwendige Grundgedanken – Einkauf

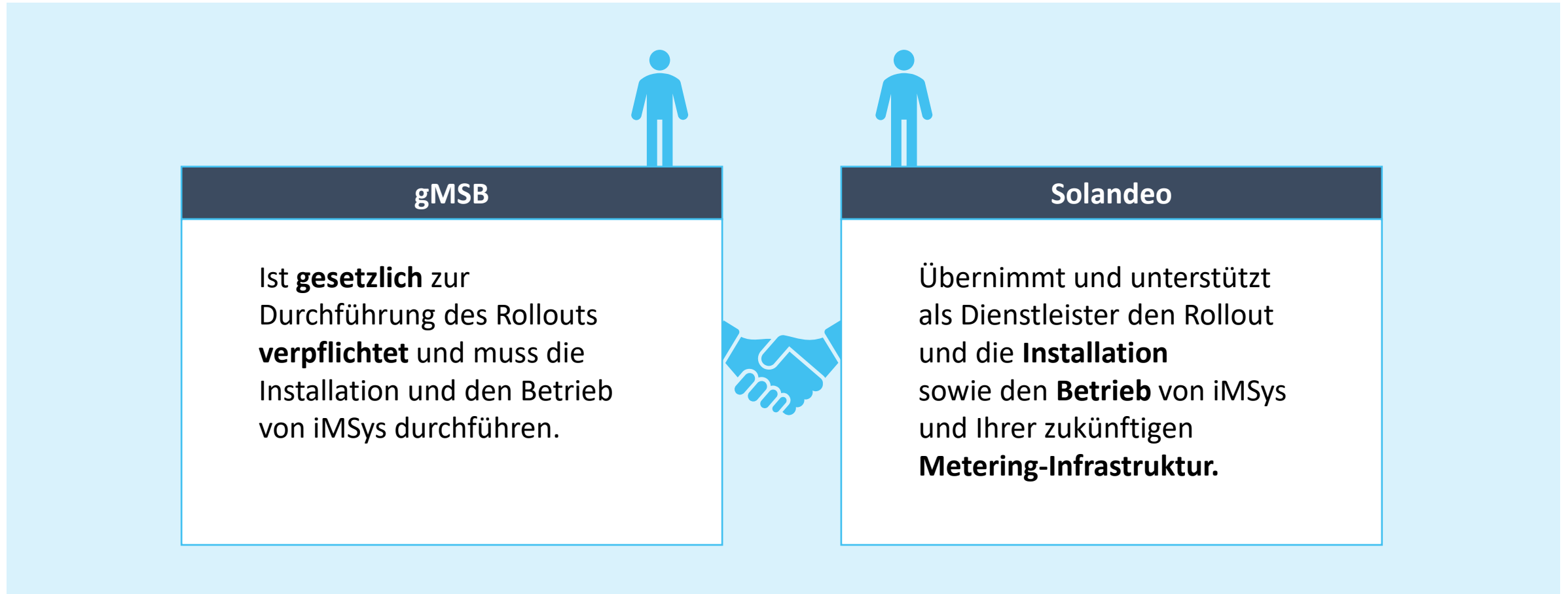


### Einkauf

- ☐ Mengendegressionen – Skaleneffekte
- ☐ Einkaufsplanung
- ☐ Vorlauf optimieren – Lieferzeiten berücksichtigen
- ☐ Gerätebestellungen mit eBS inkl. IKD, verschlüsselt über S/MIME an SMGW-Hersteller

Umsetzung Ihres Smart-Meter-Rollouts

## Wir setzen auf partnerschaftliche Zusammenarbeit



Solandeo als Dienstleistungspartner für den Smart-Meter-Rollout

## Ihre Kompetenzen und Erfahrungen gepaart mit unseren Innovationen und Skalen

### gMSB – Kompetenzen und Erfahrung

- ✓ Regionale Vorkenntnisse und Verteilung von Messloktionen
- ✓ Versorgerstolz: Fähigkeit eine Region mit Strom zu versorgen
- ✓ Wissen über bestehende Technik
- ✓ Verbindung zu Stakeholdern vor Ort
- ✓ Regionale Lager- und Logistikkompetenzen
- ✓ Regionale Installationskapazitäten
- ✓ Unternehmensinternes Know-how zu Ihrem Portfolio
- ✓ Kundenbindung

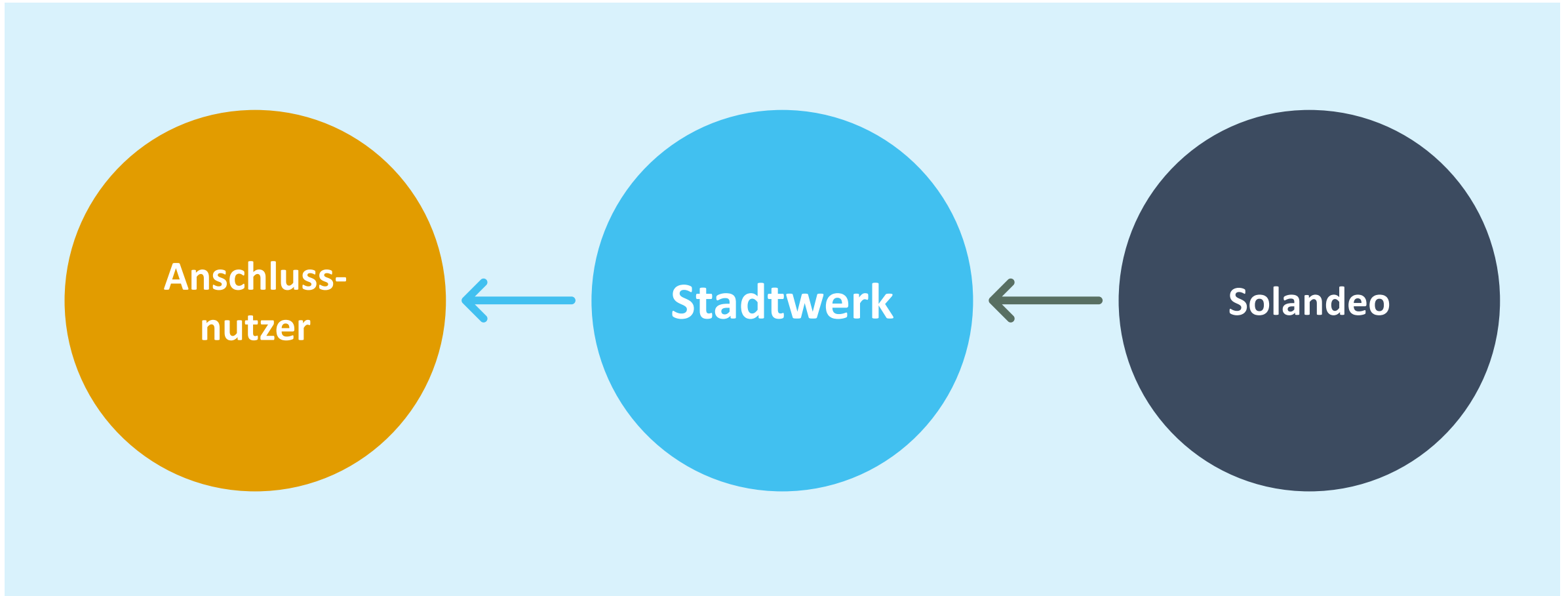


### Solandeo – Innovationen und Skalen

- ✓ Technisches Setup für Umsetzung intelligenter Messsysteme
- ✓ Beratungskompetenz für Regulatorik, Timing, Prozessentwicklung, Hochlauf
- ✓ Einkaufsbündelung für Hardware und Softwareleistungen
- ✓ Mandantenfähige IT-Systeme und Schnittstellen für Integration in bestehende Infrastruktur
- ✓ Erfahrung mit Projekten von Aufdachanlagen bis zu Offshore-Windparks
- ✓ Großes Partnernetzwerk

Solandeo als Dienstleistungspartner für den Smart-Meter-Rollout

**Gemeinsam meistern wir den Rollout für Ihre Kunden: einfacher, schneller, günstiger, rechtskonform und zukunftssicher**



## Solandeo als Dienstleistungspartner für Ihren Smart-Meter-Rollout

### Welches Modell passt zu Ihren Plänen?

#### wMSB – Support



#### Schnell und effizient

Sie brauchen noch Zeit für die Vorbereitung des Rollouts, oder haben sich noch nicht entschieden ob Sie diesen eigenständig umsetzen, haben aber schon Anfragen in ihrem Netzgebiet?

- ✓ Solandeo übernimmt für Sie die Umsetzung der Messstellen mit bestehendem Setup als wMSB.
- ✓ Sie halten die Endkundenbeziehung und bleiben handlungsfähig.

#### gMSB – Pflicht Rollout



#### Rechtssicher und sorgenfrei

Sie möchten Unterstützung bei ihrem Pflicht-Rollout und sicherstellen, dass Sie alle Anforderungen des Gesetzgebers erfüllen?

- ✓ Wir übernehmen den Rollout für Sie als White-Label-Partner im Hintergrund, nutzen dabei das bestehende technische Setup.
- ✓ Sie treten weiterhin als gMSB auf, wir übernehmen die operative Umsetzung.

#### Individualisierter Rollout



#### Innovativ und individuell

Sie sehen im Rollout die Chance, Innovationen in Ihrem Netzgebiet umzusetzen und haben individuelle Vorstellungen für Ihren Rollout?

- ✓ Wir unterstützen Sie bei der Umsetzung von Innovationen mit individueller Rollout-Beratung und einem individualisierten technischen Setup.
- ✓ Weiterhin bleiben Sie das Gesicht zum Endkunden, wir bringen Innovationen mit, während wir Sie mit individuellen Bausteinen dabei unterstützen.

Solandeo als Dienstleistungspartner für Ihren Smart-Meter-Rollout

## Welches ist das passende Rollout-Modell für Ihre Ziele?

|                            |                                                                                                              |                                                                                                                   |                                                                                                                       |
|----------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
|                            | <b>wMSB – Support</b>       | <b>gMSB – Pflicht Rollout</b>  | <b>Individualisierter Rollout</b>  |
|                            | <b>Schnell und effizient</b>                                                                                 | <b>Rechtssicher und sorgenfrei</b>                                                                                | <b>Innovativ und individuell</b>                                                                                      |
| <b>Unterstützung von</b>   | Vertrieb                                                                                                     | Netz                                                                                                              | <b>Individuelle Bausteine</b><br><br>z.B. Kombination aus wMSB und gMSB<br><br>z.B. Voll-Rollout                      |
| <b>Geografischer Fokus</b> | Liefergebiet Grundversorger, und/oder außerhalb                                                              | Liefergebiet Grundversorger (selten auch außerhalb)                                                               |                                                                                                                       |
| <b>Produktvarianten</b>    | Bündel mit Liefervertrag (§9 MsbG), sowie ggf. mit weiteren Produkten                                        | Einzelprodukt                                                                                                     |                                                                                                                       |
| <b>MSB / ILN</b>           | Solandeo („White Label Kundenbeziehung“)                                                                     | Partner („White Label gMSB“)                                                                                      |                                                                                                                       |
| <b>Vorteile</b>            | Schnelle Umsetzung mit MSB Solandeo<br>Preisfreiheit<br>Vertragliche Kundenbindung                           | Verpflichtung der Anschlussnutzer<br>Hohe Planbarkeit<br>Hohe Skaleneffekte<br>Niedrigere Kosten                  |                                                                                                                       |
| <b>Nachteile</b>           | Keine Verpflichtung der Anschlussnutzer<br>Geringere Planbarkeit<br>Geringere Skaleneffekte<br>Höhere Kosten | Preisobergrenzen<br>Keine vertragliche Kundenbindung                                                              |                                                                                                                       |

Solandeo als Dienstleistungspartner für Ihren Smart-Meter-Rollout

## Unsere Leistungen – Ihre Vorteile



**IT-Systeme**



**Hardware und Kommunikationsstrecken**



**Logistik**



**Einkauf**



**Installations- und  
Wartungsmanagement**



**Finanzierung**



**Betrieb**

## Solandeo als Dienstleistungspartner für Ihren Smart-Meter-Rollout

### Unsere Leistungen – Ihre Vorteile



#### IT-Systeme

- ✓ Bestehende IT-Systemlandschaft für den Betrieb von iMSys
- ✓ Fähigkeit der individuellen Anbindung an Bestandssysteme und hohe Flexibilität bzgl. unterschiedlicher Schnittstellenformate
- ✓ Bestehende Schnittstellen zu zahlreichen Anbietern im Energiemarkt
- ✓ Portallösungen



#### Logistik

- ✓ Nutzung bestehender Infrastruktur – wie Lager
- ✓ Ertüchtigung auf SiLKe – Lager sowie Lagerlogistiker
- ✓ Bestand der Hardware in eigener Infrastruktur und vor Ort
- ✓ Material physisch sichtbar und einsatzbereit
- ✓ Partner helfen sich gegenseitig, weniger Redundanzen



#### Einkauf

- ✓ Einfachere Operationalisierung und Risikomanagement durch Standardisierung
- ✓ Bündelung des Einkaufs ggü. Herstellern, dadurch Kosteneffizienz/Skaleneffekte
- ✓ Nutzung von Skaleneffekten im Einkauf Systemanbieter
- ✓ Netzwerk zu Herstellern von Basiszählern und Gateway-Herstellern
- ✓ Beschaffungsplanung mit Kunden abgestimmt

## Solandeo als Dienstleistungspartner für Ihren Smart-Meter-Rollout

### Unsere Leistungen – Ihre Vorteile



#### Installations- und Wartungsmanagement

- ✓ „Wir machen es MIT Ihnen und für Sie“
- ✓ Einsatz Ihrer bestehenden Installationspartner
- ✓ Ertüchtigung Ihrer Installationspartner hinsichtlich SiLKe
- ✓ Alternativ nutzen Sie unsere Installationspartnernetzwerke
- ✓ Wir haben das Know-how und die Expertise mit einem flächendeckenden Rollout
- ✓ Einsatz der Installateure für weitere Partner und Schaffung von Synergien



#### Finanzierung

- ✓ Keine Kapitalbindung für Stadtwerke
- ✓ Erleichtert Investitionen in anderen Geschäftsfeldern (Schwimmbad, ÖPNV)
- ✓ Hohe Bonität – günstige Finanzierungskosten
- ✓ Asset Co. – Durchgriffshaftung bei gleichzeitig geringen Finanzierungskosten (bei garantiertem Mindest-Auftragsvolumen)



#### Betrieb

- ✓ Alle relevanten Prozesse bereits ausgeprägt
- ✓ Erfahrung mit großen Stückzahlen
- ✓ Mandantenfähigkeit
- ✓ Alle relevanten Prozesse bereits ausgeprägt
- ✓ Effizienzsteigerung durch Outsourcing Hygienefaktor Messstellenbetrieb
- ✓ Konzentration auf eigene Leistung und profitable Geschäftsfelder / konventionelle Messstellen

Solandeo als Dienstleistungspartner für Ihren Smart-Meter-Rollout

## Ausgewählte Innovationspartner



be  stored

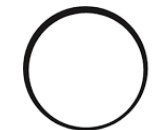
 Beenera

 exnaton

E  NHUNDERT

 clever-PV

gridX

 sonnen

Ein kurzer Blick in die Glaskugel

## Die Zukunft des Meterings...



Die Aufgaben des Messstellenbetreibers werden an **Komplexität** zunehmen.

Der **Smart-Meter-Rollout** ist nur ein **erster Schritt**, der die Basis für das zukünftige Metering legt.

**Zukunftssichere Partnerschaften** in starken Verbänden sind **notwendig**, um die Komplexität zu beherrschen.



**Interessiert?  
Kontaktieren Sie uns!**

**Bert Glusa**

Senior Key Account Manager

@ glusa@solandeo.com

+49 (0) 170 977 6809

[www.solandeo.com](http://www.solandeo.com)

Solandeo GmbH  
Michaelkirchstraße 17-18  
10197 Berlin

Geschäftsführende:  
Friedrich Rojahn, Nora Rieger

