

VKU-Web-Seminar / 05.06.2020 / 09:00 - 12:15 Uhr

# Kommunikation mit schwierigen Kunden

## PROGRAMM

---

- › **9.00**      **Herzlich Willkommen**  
Technische Einführung in das Web-Seminar-Tool  
**VKU Akademie**  
Begrüßung und Ausblick auf die Themen des Webinars  
**Peggy Gruschke**, Geschäftsführerin, Gruschke consulting
- 
- › **9.10**      **Kundenerwartungen und die persönliche Einstellung**
- Die eigene Einstellung: Das Modell der 4 ICH-Haltungen
  - Kompromiss versus Konsens
  - Das Entstehen von Emotionen und wie sie unsere Kommunikation bestimmen
  - Was will mein Kunde? Kundenbedürfnisse wahrnehmen und verstehen
- 
- › **9.50**      **Der Umgang mit Beschwerden und schwierigen Gesprächspartnern**
- Die Sachlage verstehen
  - Feedback als Chance sehen
  - Lösungsorientierte Gesprächsführung statt Problemdiskussion
  - Checkliste: 10+1 Tipps für professionelle Verhaltensweisen im Kundenkontakt
- 
- › **10.30**      **Kommunikationspsychologie und Gesprächstechniken: Tipps und Tricks für den Arbeitsalltag**
- Sprache schafft Wirklichkeit
  - Die Macht der Worte
  - Positive Sprache
  - Checkliste: Top 99 – positive Wörter
- 
- › **10.50**      **Pause**
- 
- › **11.10**      **Wie wir uns ohne Sprache ausdrücken**
- Das Geheimnis der Körpersprache und ihrer Wirkung
  - Checkliste: Körpersprache lesen und gezielt einsetzen
  - Checkliste: 10+3 Tipps für eine positive Körpersprache
- 
- › **11.30**      **Menschenkenntnis - Psychologische Tricks für den Umgang mit unterschiedlichen Kundentypen und Charakteren**
- Der Choleriker
  - Der Sanguiniker
  - Der Phlegmatiker
  - Der Melancholiker
- 
- › **12.15**      **Ende des VKU Web-Seminars**
- 

Viel Erfolg bei der Teilnahme der Veranstaltung!

Bitte beachten Sie: Das Programm wird fortlaufend online aktualisiert. Ihr Programm-Ausdruck ist vom 07.04.2026. Die aktuellen Informationen zum Programm finden Sie hier:

<https://www.kommunaldigital.de/online-event/kommunikation-mit-schwierigen-kunden-1>.