VKU-Web-Seminar / 04.02.2027 / 13:00 - 16:20 Uhr

Open Access für Stadtwerke: Glasfaser-netze wirtschaftlich nutzen

Wie kommunale Unternehmen ihre Glasfaserinfrastruktur öffnen, Vorleistungspartner gewinnen und wirtschaftlich tragfähige Zugangs- und Vermarktungsmodelle gestalten

PROGRAMM

13:00 **Herzlich willkommen**

Begrüßung
Sören Pinnekamp, Senior-Fachgebietsleiter Telekommunikation, VKU
Technische Einführung in das Web-Seminar-Tool
VKU Akademie
Ausblick auf die Themen des VKU-Web-Seminars
Sören Pinnekamp, Senior-Fachgebietsleiter Telekommunikation, VKU

13:10 **Kurzimpuls: Open Access aus Sicht des VKU**

Sören Pinnekamp, Senior-Fachgebietsleiter Telekommunikation, VKU

13:15 **Rechtliche Anforderungen, Vorleistungsentgelte und Handlungsspielräume für Stadtwerke**

• TKG-Änderungsgesetz 2026: Neue Zugangs- und Verhandlungspflichten für Netzbetreiber in der Netzebene 3 (Glasfaser bis zu den Gebäuden) und in der Netzebene 4 (in den Gebäuden)
• Open-Access-Entgelte: Orientierungspunkte der Bundesnetzagentur und rechtliche Spielräume bei der Preisgestaltung
• Verträge und Kooperationen: Zugangsbedingungen, Vertragsgestaltung und typische Risiken
• Handlungsbedarf für Stadtwerke: Was gilt, was ändert sich und worauf sollten Unternehmen sich vorbereiten?
Dr. Henrik Bremer, Steuerberater, Wirtschaftsprüfer, Fachanwalt für Steuerrecht / geschäftsführender Gesellschafter und Kanzleigründer, WIRTSCHAFTSRAT RECHT Bremer Woitag Rechtsanwaltsgesellschaft mbH

14:00 **Open Access wirtschaftlich umsetzen: Wie Stadtwerke ihr Glasfasernetz für Wholesale-Partner öffnen**

Markt und Marktentwicklung
• Wholesale- und Open Access-Herausforderungen
• Wholesalemodelle & Ecosystem
• Wholesale-Pricing
• Open Access-Readiness-Check
u. a. werden folgende Fragen beantwortet:
• Geschäftsmodelle und Plattformlösungen: Welche Wege gibt es in den Wholesale-Markt?
• Partner finden: Wie erreichen Stadtwerke passende Vorleistungsnachfrager?
• Wann lohnt sich Open Access für kleinere Netze?
• Voraussetzungen und Kosten: Was müssen Stadtwerke für den Einstieg schaffen?
• Erste Schritte: Wie gelingt der Einstieg in ein tragfähiges Wholesale-Geschäft?
Thorsten Anding, Managing Partner, LATUS consulting AG

14:30 **Pause**

14:45 **Best Practice: Wie die Öffnung für Dritte gelingt**

• Ausgangslage und strategische Ziele der Netzöffnung
• Managed Services und Zusammenarbeit mit Vorleistungsnachfragern
• Wie werden technische Prozesse, Schnittstellen und operative Abläufe organisiert?
• Welche Erfahrungen gibt es bei Nachfrage, Netzauslastung und Wirtschaftlichkeit?
• Welche Erfahrungen aus der Netzöffnung lassen sich auf kleinere Stadtwerke übertragen?
Andreas Widuckel, Strategic Carrier Partnerships & Operations, EWE Tel GmbH

15:15 **Best Practice: Infrastruktur gemeinsam nutzen, Eigentum sichern: Ein Kooperationsmodell für Stadtwerke**

• Das Modell: Bau, Betrieb und Vertrieb in einer gemeinsamen Gesellschaft
• Wie bleiben die Stadtwerke Eigentümer ihrer Infrastruktur?
• Aufgabenverteilung, Governance und wirtschaftliche Zusammenarbeit
• Chancen, Herausforderungen und Erkenntnisse aus der Umsetzung
• Für welche kommunalen Konstellationen ist das Modell interessant?
Fabian Bühring, Geschäftsführer, NordConnect GmbH

15:45 **Best Practice: Direktvermarktung von Glasfaserinfrastruktur – B2B-Potenziale erfolgreich erschließen**

• Direktvermarktung von Glasfaseranschlüssen und -infrastruktur an Geschäftskunden
• Geschäftsmodell und Zielgruppen: Welche B2B-Kunden lassen sich gewinnen?
• Voraussetzungen für eine erfolgreiche Vermarktung: Produkte, Prozesse und Vertrieb
Dominik Kremers, Bereichsleiter Geschäftskunden, NetCologne Gesellschaft für Telekommunikation mbH

16:15 **Q&A: Sie haben offene Fragen? Hier gehen wir gemeinsam in den Austausch.**

16:20 Ende des VKU-Web-Seminars

Viel Erfolg bei der Teilnahme der Veranstaltung!
Bitte beachten Sie: Das Programm wird fortlaufend online aktualisiert. Ihr Programm-Ausdruck ist vom 11.11.2026. Die aktuellen Informationen zum Programm finden Sie hier: https://www.kommunaldigital.de/online-event/open-access-fuer-stadtwerke-glasfasernetze-wirtschaftlich-nutzen.